EL MAPA DE RUTA DE UNA INTUICIÓN ENTRENADA

POR JUAN VILLEGAS

PASO 1
PLANEACIÓN

Esto te permite tener claridad sobre lo que estás buscando. ***Un ingresario en este paso establece:***

1. Instrumento
2. Marco de tiempo
3. Número de operaciones por día o por semana
4. La máxima pérdida por día o por semana.
5. La máxima ganancia por día o por semana.

Un camino de mil pasos siempre comienza con un paso y el que falla en planear, planea para fallar. **El corazón del éxito** y de la generación de riqueza y prosperidad de los ingresarios **pasa definitivamente por la planeación,** si no sabemos para dónde vamos cualquier ruta nos va a servir.

PASO 2
EJECUCIÓN

La única forma de lograr experiencia es practicando, haciendo, tomando acción. Si solo te quedas con la planeación y nunca la ejecutas, te mantendrás en una especie de círculo vicioso lleno de frustración y estancamiento.

Nunca es el mejor momento para empezar, **si ya te tomaste el tiempo para establecer un plan, ahora ejecútalo.**

De hecho este paso se puede poner de primero o de segundo, a veces muchos de los ingresarios llegan a planear y no ejecutan, ejecutar es un paso muy importante y muchas veces es quizá el más importante de todos porque los traiders se quedan soñando en la planificación y no ejecutan, los ingresarios nos vamos a ejecutar y muchas veces ese es el feedback que nos sirve para planear, hay una famosa frase que dice “el que falla en planear, planea para fallar” y a esto le sumaria algo importante “planea tu ejecución y ejecuta tu planificación” estos dos temas van unidos, sin estos dos nada pasará.

PASO 3
DOCUMENTACIÓN

Es como ir dormido o ir despierto.

Supongamos que un día te llevan de paseo hacia tu libertad financiera, es un trayecto de media hora y te quedas dormido en el carro o vas conversando sin fijarte mucho en el camino. Disfrutarás de un gran día pero te será prácticamente imposible repetirlo solo al siguiente día. Puede que al final encuentres el camino pero perderás mucho tiempo por no haber documentado.

Documentar es llevar ese registro de qué hice, cuándo lo hice, a qué hora lo hice; es muy importante durante los siguientes pasos para saber que estoy haciendo bien y que esto haciendo mal.

PASO 4
EVALUAR

Ya dijimos qué íbamos a hacer, cuándo y cómo lo íbamos a hacer y ya documentamos cómo lo hicimos. Ahora, lo que se tiene que hacer es saber si se hizo bien o mal y empezar a medirlo, esto es el **"Modelo de mejoramiento",** permite saber que esta funcionando para mantenerlo y en dónde se están cometiendo los errores revisar, porque ahí están las mejores lecciones a evaluar.

PASO 5
MEJORAR

Es muy simple, al haber evaluado y visto lo que funciona y lo que no, se debe eliminar lo que no funciona y reforzar lo que si. Enfocarse en los resultados positivos y comenzamos nuevamente con el ciclo hasta el infinito… p***lanear, ejecutar, documentar, evaluar y mejorar.***

ABRIMOS LAS PUERTAS DE INGRESARIOS

DISPONIBLE
12 DE FEBRERO

JUAN FERNANDO VILLEGAS

CREADOR DEL MÉTODO INGRESARIOS
CEO DE REDITUM

Autor, trader y experto del sector financiero con más de 30 años de experiencia.

Junto a él, conocerás las diferencias que existen entre un trader amateur que no ha logrado consolidar su modelo de inversión por utilizar métodos obsoletos y un trader Ingresario que obtiene resultados porque opera tecnología y el soporte de una Tribu, sin importar las tendencias del mercado.

Es parte de equipos que desarrollan tecnología para:

TradingView Bloomberg

TradeStation